

平成 26 年 12 月 5 日

各 位

株式会社 浜学園
代表取締役社長 竹森勝昭
[問合せ先]
経営企画室 藪 孝昭
T E L 0798 (64) 1912

株式会社ウィザスとの業務提携契約に関するお知らせ

当社は、平成 26 年 12 月 5 日、下記のとおり、株式会社ウィザス（所在地：大阪府大阪市中央区備後町三丁目 6 番 2 号、代表取締役：生駒 富男、以下、当該会社を「ウィザス」といいます。）と業務提携契約を締結いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 業務提携の理由

当社グループは、昭和 34 年「英語・数学塾」の名称で創設以来、難関・有名中学への合格指導に定評があり、特に、灘中の合格者数は 10 年連続・29 回目の日本一を達成するなど、その卓越した実績は全国規模で知られるとともに、その歴史と伝統に基づく独自の指導ノウハウを活かして一人ひとりの能力を最大限伸ばすことを主眼に置いた指導で生徒の志望校合格の夢を実現し、同じ関西圏を中心に「浜学園」「H a m a x」「はまキッズ」などのブランドで顧客から強い支持を受けてまいりました。

一方、ウィザスグループは、「目標は志望校合格、目的は社会で活躍できる人づくり」を教育方針として掲げており、2011 年には経済産業省の「第 2 回キャリアアワード」で全国の学習塾初で優秀賞にも選ばれた独自の意欲喚起教育「EMS」に基軸を置いた指導で、関西圏を中心に「第一ゼミナール」「ファロス個別指導学院」「SUR 合格指導会」などのブランドを展開して幅広い層を対象として多様な教育サービスを提供し、顧客満足度の向上と新分野進出を推進してまいりました。

現在の教育サービス業界は、依然として続く少子化傾向と消費税増税による顧客の消費減退により厳しい経営環境が続いております。また今後も、段階的な増税が見込まれている中、顧客が教育サービスに求めるレベルは益々高くなるものと思われまます。

そのような中、中学受験分野において卓抜した実績を誇る当社グループと、特に高校受験の分野で大阪を中心としてトップクラスの実績を挙げてきたウィザスグループは、両社が培ってきた指導や品質面を相互に認め評価した上で、既存事業の充実とともに、時代の趨勢に呼応した新たな教育サービスを提供すべく、相互のシナジーを最大限に発揮できるものと判断して業務提携を図り、様々なパートナーシップの構築を具体的に検討してまいりました。

今後、当社グループとウィザスグループは、本業務提携により、両社が積み上げてきた指導や運営の優れた面を結合し、生徒の成績向上はじめ、比類ない教育効果の高い指導を実現し、相互に顧客獲得のチャンネルを増やすことで、学習塾事業における競合力強化を図り、企業価値向上を協同して目指してまいります。

2. 業務提携の内容

- ① 受験指導における相互の強みを活かし、教材や指導ノウハウの共有を図る。
 - ② 個別指導分野における人材交流を含めた一層効果的な指導と運営の仕組みを構築する。
 - ③ 両社のリソースを最大限活かした集客戦略を構築する。
 - ④ ICTの活用を含めた、新ブランド、新コースの開発と事業化を図る。
 - ⑤ その他両社グループで協議のうえ、決定した双方の事業運営に資する事項
- ※今後、両社の事業拡大に向けて、両社における合弁会社の設立を通じて、両社の中・長期的な業績向上に寄与できる新しい教育事業の展開を目指します。

3. 業務提携の相手先の概要

- (1) 名 称 株式会社ウィザス
- (2) 所 在 地 大阪府大阪市中央区備後町三丁目6番2号
- (3) 代表者の役職・氏名 代表取締役 生駒 富男
- (4) 事 業 内 容 「第一ゼミナール」「ファロス個別指導学院」などのブランドで、幅広く教育サービスを展開する学習塾事業
- (5) 資 本 金 1,299百万円
- (6) 設 立 年 月 日 昭和51年7月10日
- (7) 上場会社と当該会社との関係 資本関係、人的関係、取引関係及び関連当事者への該当状況のいずれにおきましても、該当事項はございません。

以 上