

サイボウズ株式会社
最高経営責任者 高須賀 宣
最高技術責任者 畑 慎也
最高執行責任者 青野 慶久
最高財務責任者 山田 理

EIP型グループウェア「サイボウズ ガルーン」を 9 月 24 日に発売開始 ～Gパートナー(サイボウズ ガルーン オフィシャル パートナー)制度を発表～

サイボウズ株式会社(東京都文京区 最高経営責任者 高須賀 宣)は、大規模 企業向けEIP型グループウェア「サイボウズ ガルーン」の発売日、及び販売・導入支援に関するパートナー制度「Gパートナー(サイボウズ ガルーン オフィシャル パートナー)」について発表致します。

詳細は以下のとおりです。

■サイボウズ ガルーン発売日:2002 年 9 月 24 日

■Gパートナー(サイボウズ ガルーン オフィシャル パートナー)について

＜提携企業＞(50 音順・敬称略)

株式会社内田洋行、NEC(NECソリューションズ)、株式会社大塚商会、日本ビジネスコンピューター株式会社、リコーテクノシステムズ株式会社、富士通株式会社(予定) (計 6 社予定)

＜提携の目的＞

当社は従来、主力製品である「サイボウズ AG」の販売に際しては、インターネット直接販売方式を行ってきました。しかし、従来の機能と操作性を備え、かつ、外部システムとの連携など大規模向けに機能を拡張した「サイボウズ ガルーン」は実績が豊富でサポートが充実しているパートナー経由で販売を行うことと致しました。それにより、当社は新製品「サイボウズ ガルーン」をパートナー企業の販売力を活用し効果的に展開できるとともに、お客様からの多種多様なカスタマイズ要求にも対応可能となります。

＜提携の具体的内容＞

- ・Gパートナー企業による「サイボウズ ガルーン」の販売および再販
- ・Gパートナー企業によるコンサルティングを含む「サイボウズ ガルーン」の導入支援、及びカスタマイズサービスの実施
- ・Gパートナーによるエンドユーザーサポート、再販パートナーサポート
- ・サイボウズおよびGパートナーとの共同マーケティング活動

■新製品「サイボウズ ガルーン」について

本製品は“企業の情報流通を活性化するEIP型(※ 1)グループウェア(※ 2)”です。EIP型グループウェアとは、インターネット上の情報と、企業内のメール、スケジュール、社内情報の中から個人の目的に沿って情報を取捨選択するエージェント機能により、必要な情報だけを一つの画面に表示することを可能にしたツールです。

「サイボウズ ガルーン」を導入することにより、EIPとグループウェアを別々に導入することで発生していた総運用コスト(TCO)の削減が可能となり、情報システム部門への負荷も軽くなります。

※1 EIP=企業情報ポータルとは、Webブラウザを利用して企業内外の情報を入手することを可能にするツールのこと。

※2 グループウェアとは、メール、スケジュール、社内情報をグループで共有することを可能にするツールのこと。

<製品特徴>

1.サーバー間連携

複数のガルーンサーバー間でメッセージ・スケジュールが連携し、部門間の横断的な業務の効率化、および生産性の向上を実現いたします。

2.集中管理

複数のガルーンサーバーを集中管理することができ、管理者の手間が省けます。

3.スケーラビリティの向上

「サイボウズ AG」を含む従来までの当社グループウェアは、300人までの対応でしたが、ガルーンは数百～数万人の規模まで対応します。

4.他システムとの連携

他のシステムと連携し、個人のパーソナライズ画面に必要な情報を表示します。

■「サイボウズ ガルーン」の優位性について

サーバー間のデータ同期には、オープンなメッセージ・キューイングの技術を採用しました。これにより、安定性、信頼性、耐障害性が増し、サイボウズならではの高速動作を維持することができました。

例えば、あるサーバーがダウンしても、その他のサーバーは通常どおり動作します。ダウンしたサーバーが復旧すると、その間の更新情報を元に自動的にデータが同期されます。また、回線が断線した場合も同様に、特別な作業をすることなく復旧できます。

また、きめ細かいアクセス権の設定と、ICカードなどと組み合わせた認証機能の強化が可能です。これにより、セキュリティの高い情報共有環境を提供できます。

■価格

ユーザーライセンス 50 ユーザー 60 万円から

継続サービスライセンス 50 ユーザー 12 万円から

■出荷目標

発売後、1年間で30万クライアントライセンスの出荷を目指します。

■販売促進キャンペーンについて

9月末までに当社製品(※1)をご購入いただいたお客様に限り、来年3月末までユーザー数の制限なく特別価格(※2)でご購入いただけるキャンペーンを実施する予定です。

※1 当社製品「サイボウズ AG」シリーズ、「サイボウズ Office」シリーズ

※2 ユーザーライセンス 1ライセンスあたり8,400円から

■「サイボウズ ガルーン」紹介ページ

<http://cybozu.co.jp/products/grn/index.html>

■パートナー企業様 コメント

<株式会社内田洋行>

「サイボウズガルーン」は、弊社が得意分野としている民間企業の基幹業務ソリューションにおいて、企業内部に蓄積されたナレッジを流通させる有効なツールとなります。また、もうひとつの弊社得意分野である公共分野においても、e-Japan戦略を推進していく中で有効なツールとなります。官民両分野での「ガルーン」の拡販を目指すとともに、人間を中心においた「ガルーン」の設計思想に賛同いたします。

株式会社内田洋行
情報システム事業部
事業部長 秦 輝雄氏

<NEC(NECソリューションズ)>

「サイボウズ ガルーン」は、Express サーバによる負荷分散構成(CLUSTERPRO)やNECソフト製のワークフロー(ActiveFlow)との連携が可能です。NECでは、PCサーバ市場シェア No. 1 の Express サーバとサイボウズとの連携により、最適な Web ソリューションを提供して参ります。

NEC(NECソリューションズ)
クライアント・サーバ販売推進本部 Webビジネス推進グループ
マーケティングマネージャー 岩山 光雄氏

<株式会社大塚商会>

この度の「サイボウズ ガルーン」の発表を心よりお祝い申し上げます。大塚商会は、全面的に販売協力を行うことに加え、コンサルティングからシステム構築・サポートまで対応致します。当製品は IBM-Lotus Domino/Notes との連携も可能であるので、トータル的システム構築提案を行ってまいります。

社内体制としてもEIPソリューショングループを7月に新設し、既に販促からサポート体制も出来ておりますので、販売と同時に活動開始する次第であります。

株式会社大塚商会
取締役 矢野 克尚氏

<JBCC 日本ビジネスコンピューター株式会社>

「サイボウズガルーン」は軽快、使い易い等のメリットに加え、分散環境の集中管理、情報エージェント等の機能を付加し、我々から自信を持って提案出来ます。JBCC は、IBM iSeries の基幹系業務の連携や Lotus Notes に蓄積されたナレッジを活用したEIP 等の新しいソリューションとサービスを提供してまいります。

JBCC 日本ビジネスコンピューター株式会社
常務執行役員、取締役
マーケティング&スキル担当 仲西 相夫氏

<リコーテクノシステムズ株式会社>

「サイボウズガルーン」は、お客様の新しいニーズに応えられるソリューションです。リコーテクノシステムズは「ガルーン」の機能を活用した高品質のサービス・サポートを提供し、お客様の業務改善に取り組んでいきます。

リコーテクノシステムズ株式会社
事業戦略室 商品企画部長 竹原 正博氏

<富士通株式会社(予定)>

サイボウズ株式会社殿がパートナーとの協力により「サイボウズガルーン」の販売を開始することは、情報共有、活用の分野において今まで以上にお客様のニーズにお応えできる機会が増えることと期待しております。富士通は PRIMERGY と組み合わせたソリューションに「ガルーン」を追加して提供できますよう進めて参ります。

富士通株式会社
パーソナルビジネス本部
パーソナル開発統括部長 平野 一雄氏

※サイボウズ、Cybozu は、サイボウズ株式会社の登録商標です。

《本件に関するお問い合わせ先》

サイボウズ株式会社 <http://cybozu.co.jp/>
〒112-0004 東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 18 階
TEL: 03-5805-9035 FAX: 03-5805-9036

■一般のお客様のお問い合わせ窓口

<http://cybozu.co.jp/products/grn/enquiry/enquiry.html>

■報道関係者の皆様のお問い合わせ先

広報グループ pr@cybozu.co.jp